



Presseinformation
Wien, 28. August 2007
PONTIS Venture Partners

PONTIS Venture Partners und tecnet equity finanzieren SAP Management Spin-Off mit internationalem Fokus: KINAMU Business Solutions

KINAMU ermöglicht als IT-Spezialist mit einem innovativen Betreibermodell mittelständischen Unternehmen den Einstieg in ERP- (Enterprise Resource Planning) und CRM- (Customer Relationship Management) Softwarelösungen, die bisher hauptsächlich großen Unternehmen vorbehalten waren.

Erklärtes Ziel: die Marktführerschaft im Bereich vorkonfigurierter, etablierter ERP-/CRM-Tools im D-A-CH Raum innerhalb der nächsten zwei Jahre. Infolge ist die Ausweitung dieser Marktposition auf Gesamteuropa und die USA geplant.

KINAMU Business Solutions, neuer Spezialist für standardisierte ERP- & CRM-Software Lösungen, setzt sich aus einem Kreis erfahrener, vormaliger SAP-Managern zusammen. Das Unternehmen mit Sitz in Schwechat (Niederösterreich) wird nun in der ersten Phase seines internationalen Expansionskurses mit entsprechendem Wachstumskapital ausgestattet.

Syndikatsführer PONTIS Venture Partners koordiniert erste Finanzierungsrunde von über EUR 4 Mio.

Die Koordination des Syndikats hat PONTIS Venture Partners, einer der führenden, unabhängigen Venture Capital Gesellschaften in Österreich, übernommen. KINAMU erhielt dabei Eigenkapital aus den beiden VC-Fonds PVP I und tecnet equity, die beide auf die Finanzierung innovativer, technologieorientierter Unternehmen spezialisiert sind. Die beiden anderen Syndikatsmitglieder Nöbeg und Austria Wirtschaftsservice haben für die KINAMU-Expansion weitere Finanzmittel zur Verfügung gestellt.

Professionelle ERP- & CRM Lösungen schon ab 50 Mitarbeitern

Mit deutlich günstigeren Produkten als die maßgeschneiderten Softwarelösungen sollen erstmals auch KMUs zwischen 50 und 500 Mitarbeitern in breiterem Ausmaß die Vorteile einer modernen IT-Landschaft zugänglich gemacht werden. Der Fokus liegt dabei auf der



schnellen Produktivsetzung standardisierter Prozesse in Kombination mit einem vollständig integrierten Lizenz- & Betreiber Modells. Die Besonderheit dieses Modells ist die Ausrichtung auf das Volumengeschäft.

KINAMU hat die Funktionen des ERP- (SAP-basiert) und CRM-(SugarCRM-basiert) Produkts so fokussiert, dass eine weitestgehende Standardisierung der IT-Lösungen möglich ist, aber dennoch den individuellen Bedürfnissen der Kunden entsprochen werden kann, soweit dies erforderlich ist. Im Gegensatz zum herkömmlichen, lizenzbasierten Geschäft von ERP- und CRM-Lösungen wird damit keine komplett maßgeschneiderte IT-Lösungen für jeden individuellen Kunden geboten. Der Kunde kann aber aus einem Set von Prozessabbildungen (Best Practices) die für ihn am Besten geeignete wählen und darin Details anpassen. Klein- und Mitteltriebe können so erstmals zu deutlich geringeren Kosten die Vorteile einer erstklassigen IT-Lösung in Anspruch nehmen, ohne, wie bei großen Systemen üblich, mit hohen Initialkosten belastet zu sein.

ERP- und CRM-Software wird vorkonfiguriert samt Standard-Hardware verkauft

Die ERP- und CRM-Software wird "out-of-the-box" angeboten, vorinstalliert und samt Hardware vertrieben. "Die Standardisierung von Soft- und Hardwarekomponenten reduziert die Komplexität von Business-Software signifikant", erläutert Dr. Christian Knoll, Vorstand / CEO von KINAMU Business Solutions AG. Das Produkt lässt sich auf diese Weise rasch und einfach implementieren. "Mit dieser extrem flexiblen Softwarelösung stehen KMUs völlig neue Möglichkeiten offen, ihre IT-Landschaft zu modernisieren und das Unternehmen wettbewerbsfähiger zu machen", erklärt Knoll.

Mag. Gerhard Fiala, Managing Partner von PONTIS, über die Entscheidung zum Investment: „Die klare Fokussierung auf ein zukunftssträchtiges, volumensorientiertes Software-Vertriebsmodell in einem bislang weitgehend unbedienten Marktsegment (KMU) und die Umsetzung dieses neuartigen Systems durch ein branchenerfahrenes Gründerteam vormaliger SAP-Manager, ist für uns die Basis des Erfolgs. Wir sind überzeugt, dass KINAMU das Potential hat, eine internationale Topposition zu erreichen.“

Dr. Doris Agneter, Geschäftsführerin von tecnet: „Die Finanzierung soll eine solide Basis für das weitere Wachstum des Unternehmens schaffen und den Grundstein für den Erfolg legen“.



Über KINAMU Business Solutions

Die KINAMU Business Solutions AG ist ein Unternehmen mit Fokus auf den Vertrieb und Betrieb von Business Lösungen für Unternehmen zwischen 50 und 500 Mitarbeitern. Der Ansatz der KINAMU kombiniert Vorzüge des klassischen Projekt Delivery Ansatzes mit den Benefits von Software-as-a-Service und on-Demand Modellen. Für KMUs bedeutet das die Sicherheit und Ausbaubarkeit einer Best-in-Class Lösung mit dem attraktiven Implementierungs- und Kostenmodell sowie der Flexibilität einer on-Demand Lösung. KINAMU bringt damit utility based computing für Business Lösungen in den KMU Markt.

Die KINAMU Business Solutions AG wurde von SAP Managern gegründet und hat Ihren Sitz in Schwechat und fokussiert sich in der derzeitigen Phase auf den deutschsprachigen Markt. Niederlassungen in Deutschland sowie in der Schweiz sind in Planung.

Über PONTIS Venture Partners

PONTIS Venture Partners ist eine der führenden, unabhängigen Venture Capital Gesellschaften in Österreich mit internationaler Ausrichtung. Das Unternehmen investiert bevorzugt in wachstumsstarke Unternehmen in verschiedenen Technologiebereichen, insbesondere IT/Software, Electronics, Biotech, Clean Tech, Materials/Chemicals sowie Industrial Products & Services. Der von PONTIS gemanagte VC-Fonds PVP I wurde von namhaften österreichischen und internationalen institutionellen Investoren dotiert. Das Management Team der PONTIS verfügt über langjährige Erfahrung in der Risikokapitalfinanzierung, dem M&A-Geschäft und der Industrie in technologienahen Bereichen.

PONTIS plant, das auf acht Beteiligungen angewachsene Portfolio – vor wenigen Monaten wurde in das Software-Unternehmen Lixto investiert - innerhalb der nächsten ein bis zwei Jahre auf etwa 12–13 wachstumsstarke Unternehmen auszubauen. Besonders erfolgreich war PONTIS zuletzt mit dem Verkauf der Beteiligung an UC4 Software an The Carlyle Group.

Über tecnet equity

tecnet equity ist ein auf Unternehmen in der Frühphase spezialisierter Venture Capital Fonds. Der Investitionsfokus liegt auf innovativen, technologie-orientierten Unternehmen. Finanziert werden industrielle Technologien, Informations- und Kommunikationstechnologien, Life Science, Materialwissenschaften und Umwelttechnologien. Maximal werden EUR 1,5 Mio. in ein Unternehmen investiert. tecnet equity steht im Mittelpunkt des Technologiekonzeptes des Landes Niederösterreich.

Die tecnet Professionals bieten aufgrund ihrer zahlreichen Kontakte auch über die Startphase hinaus die Vorteile eines großen Netzwerks. Durch die langjährige Erfahrung im Bereich Venture Capital, Private Equity und Technologiefinanzierung ist das tecnet Team rund um Doris Agneter ein starker Partner für ein erfolgreiches Wachstum – von der innovativen Idee bis zu deren Umsetzung.



Für weitere Informationen:

KINAMU Business Solutions AG

Dr. Christian Knoll, CEO
A-2320 Schwechat, Am Concorde Park 2 / Top F12
Tel. +43 (1) 30 620 - 0
Email: christian.knoll@kinamu.com
Internet: www.kinamu.com

PONTIS Venture Partners Management GmbH

Mag. Gerhard Fiala, Managing Partner
A-1010 Wien, Löwelstraße 12
Tel. +43 (1) 533 32 33 – 0
Email: gerhard.fiala@pontisventure.at
Internet: www.pontisventure.at

tecnet equity Technologiebeteiligungs-Invest AG

Dr. Doris Agneter, Vorstand
A-3100 St. Pölten, Bahnhofplatz 10
Tel. +43 (2742) 36 544 - 0
Email: agneter@tecnet.co.at
Internet: www.tecnet.co.at

Fotos :

Christian Knoll....

Gerhard Fiala

Doris Agneter.....

Presserückfragen:

viennabrand Agentur für Markenkommunikation KG, Albertplatz 1/1, A-1080 Wien,
Ulrike Schuster, Tel +43 (1) 405 0054 oder Mobil: +43 (664) 55 78 348;
email: schuster@viennabrand.com, www.viennabrand.com