

## Wiener Wachstumsfonds und tecnet equity investieren in mobil-data

Spezialist für mobile working profitiert von und in der Krise – Finanzierung der internationalen Expansion und Akquise von Tempore Zeiterfassungssysteme



*Wien (1. Juni) – Der Wiener Wachstumsfonds und der niederösterreichische Technologieinvestor tecnet equity investieren in das auf mobile working spezialisierte Unternehmen mobil-data. Dadurch finanziert mobil-data die internationale Expansion und die Akquise des Unternehmens Tempore Zeiterfassungssysteme.*

Mit mobilen Komplettlösungen zur Leistungserfassung steigert mobil-data die Effizienz für Service-, Dienstleistungs-, Logistik-, Facility- und Vertriebsunternehmen mit Außendienst, indem der Verwaltungsaufwand reduziert wird. „Der Außendienstmitarbeiter kann sich ganz auf die Kunden konzentrieren, was die Umsätze steigert und die Prozesskosten reduziert“, schildert Geschäftsführer Ing. Thomas Gruber den Vorteil der Lösungen von mobil-data: „Unsere Lösungen machen den Prozess von der Auftragserfassung bis zur Rechnungslegung durchgängig digital, was ein Ende der Zettelwirtschaft bedeutet.“

Kernstück aller Lösungen ist die mobil-data eigenentwickelte md-heartbeat-Technologie: Sie ist offen für den Betrieb aller Arten von Endgeräten wie Pocket PC's (PDAs), Handies, Laptop's, ipods oder Blackberrys und ermöglicht das mobile Arbeiten auch dann, wenn gerade kein Empfang ist. Daten werden aktualisiert, wenn es erforderlich ist, und nur in dem Umfang, in dem es notwendig ist, daher auch der Name der Technologie: „Bei hoher Leistung muss das Herz schneller schlagen, fällt weniger Arbeit an, reicht auch ein langsamer Pulsschlag“, so Peter Lieber, Technischer Geschäftsführer von mobil-data. Zum Erfolg von mobil-data habe auch die einfache Bedienbarkeit wesentlich beigetragen: „Im Mittelpunkt steht immer der Mensch. Unsere Lösungen sind technisch hoch komplex – der User soll davon allerdings nichts mitbekommen. Daher auch unser Motto: Mobile Lösungen mit Herz.“

### Chancen durch Krise

In der aktuellen Krise sieht Ing. Gruber große Chancen für sein Unternehmen: „In Zeiten der Wirtschaftskrise versucht jedes Unternehmen zu sparen und die eigene Liquidität sicher zu stellen. Unsere Lösungen helfen dabei, indem sie die Effizienz im Außendienst steigern und den Verrechnungsablauf wesentlich beschleunigen“, schildert Ing. Gruber das Erfolgsrezept von mobil-data, das unter anderem schon bei Österreichs größten Pressevertrieb Morawa mit einer md-sales CRM Lösung unter Beweis gestellt wurde: Deren Verkäufer wickeln nun alle Prozessschritte digital ab. Sie planen ihre Touren passend zu den Kunden und den notwendigen Betreuungsrhythmen direkt auf ihrem handlichen PDAs. Informationen über Rechnungen und Lieferscheine sind vor Ort verfügbar und sind hilfreich beim Kundentermin.

**38.000 mobile User bei Deutscher Post**

tecnet capital  
Technologiemanagement GmbH



Aber auch auf internationale Großinstallationen wie bei der Deutschen Post, bei der mittlerweile 38.000 mobile User mit Lösungen von mobil-data arbeiten, kann Ing. Gruber verweisen: „Unsere Stärke ist es, dass wir vom Vertrieb, über Consulting, Prozess-Analyse, Projektmanagement, Entwicklung, Testing bis hin zum Support alles aus einer Hand anbieten können. Wir bieten den Kunden mit unserer Generalunternehmerschaft ein rundes Package.“



### **Ziel: 12/12**

Als Umsatzziel formuliert Ing. Gruber, der das Unternehmen 2004 gemeinsam mit Florian Hüttner, Stephan Hüttner und Peter Lieber gegründet hat, knapp: „12/12. Also 12 Millionen im Jahr 2012. Unser Fernziel ist es, der internationale Konzern für mobile working zu werden.“ Mittelfristig sind die Zielmärkte der erweiterte EU-Raum. Schon jetzt gibt es Installationen in Deutschland, der Schweiz, Norwegen oder im englischen House of Parliament. Unterstützt wird der internationale Expansionskurs nun durch den Einstieg des Wiener Wachstumsfonds und des niederösterreichischen Technologieinvestors tecnet equity als Investoren. Geschäftsführer des Wiener Wachstumsfonds Harald Schürz: „Es freut uns mit diesem Engagement aufzuzeigen, dass gerade eine Wirtschaftskrise hervorragende Chancen für innovative Unternehmen bietet. Mobil-data ist dafür ein Paradebeispiel.“

### **Drei Säulen: OEM – Bereichslösungen – Entwicklersuite**

Das geplante Wachstum stützt sich auf drei Säulen: mobil-data entwickelt neben den Bereichslösungen für Service-, Dienstleistungs-, Logistik-, Facility- und Vertriebsunternehmen mit Außendienst, auch OEM-Produkte, die unter anderem von dem Schweizer Zeiterfassungs- und Sicherheitskonzern Kaba AG mit 9.000 Mitarbeitern unter deren Brand weltweit vertrieben werden. Die dritte Säule ist die md-heartbeat-Suite: mobil-data stellt die mobile Middleware samt Entwicklertools anderen Entwicklern mobiler Lösungen zur Verfügung. Dadurch will das Unternehmen einen internationalen Standard für mobile Lösungen etablieren.

### **Übernahme von Tempore Zeiterfassungssysteme**

Mit dem Investment finanziert mobil-data auch die Akquise des auf Zeit- und Leistungsdatenerfassung spezialisierten Unternehmens Tempore und unterstreicht damit noch stärker die Kompetenz im Bereich Zeit- und Leistungserfassung.

Die eigene Personalverwaltungssoftware und die besonders langlebige und robuste Hardware-Lösung von Tempore dienen Facility- Reinigungs-, Dienstleistungsunternehmen sowie Baufirmen und Gemeinden dazu, die Arbeitszeiten und Tätigkeiten von mobilen Mitarbeitern mit Ortsnachweis durch fälschungssichere RFID-Technologie, beim Kunden oder am Ort der Leistungserbringung zu erfassen und auszuwerten. Zu den Kunden zählen unter anderem Wiener Wohnen, Attensam, Haslinger Stahlbau, Gemeinde Moosburg und Delikommat. „tempore stellt eine ideale Ergänzung zum Lösungs-Portfolio der mobil-data dar. Wir sind überzeugt, dass mobil-data auf dem Weg zu einem globalen Top-Player in diesem Bereich ist“, ergänzt Doris Agneter, Vorstand der tecnet equity.

tecnet capital  
Technologiemanagement GmbH



## **Über mobil data IT & Kommunikationslösungen GmbH**

*Das auf Prozessoptimierung durch mobile Lösungen spezialisierte Unternehmen wurde 2004 gegründet. 2008 erwirtschaftete mobil data mit 32 Mitarbeitern einen Umsatz von 1,55 Mio. Euro. Zu den Kunden zählen Deutsche Post, Kaba, mobilkom A1, Stadt Wien, BEGAS, Saubermacher, REWE, Unilever, Rohrmax, Volkshilfe NÖ und Volksbanken*

[www.mobil-data.at](http://www.mobil-data.at)

## **Über den Wiener Wachstumsfonds**

*Der Wiener Wachstumsfonds ist ein von der IPO-Gruppe gemanagter Private Equity Fonds. Die IPO ist Teil der Management Trust Holding und verwaltet innerhalb ihrer drei Fonds derzeit ein Gesamtvolumen von rund 80 Millionen. Der Fonds ist unter anderem an TTTech, Eucodis Bioscience und TissueGnostics beteiligt.*

[www.wiener-wachstumsfonds.at](http://www.wiener-wachstumsfonds.at)

## **Über die tecnet equity Technologiebeteiligungs-Invest AG**

*tecnet equity Technologiebeteiligungs-Invest AG ist ein auf innovative, technologieorientierte Unternehmen spezialisierter Venture Capital Fonds. Finanziert werden industrielle Technologien, Informations- und Kommunikationstechnologien, Life Science, Materialwissenschaften und Umwelttechnologien. tecnet equity steht im Mittelpunkt des Technologiekonzeptes des Landes Niederösterreich.*

[www.tecnet.co.at](http://www.tecnet.co.at)

### **Rückfragehinweis:**

mobil-data

Ing. Thomas Gruber

[thomas.gruber@mobil-data.at](mailto:thomas.gruber@mobil-data.at)

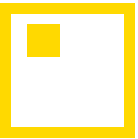
+43-1-587 57 63-110

Empora Communications

Mag. Thomas Kvicala

[thomas.kvicala@empora.at](mailto:thomas.kvicala@empora.at)

+43-664-50 61 400



tecnet capital  
Technologiemanagement GmbH

